

Case IH: Gebietserweiterung bei Eder Landtechnik

Traditionsunternehmen jetzt auch im Gebiet nördlich des Bodensees exklusiver Case IH Vertragspartner

Familiengeführtes Traditionsunternehmen erweitert Präsenz in Baden-Württemberg / Zunächst Ausbau des mobilen Service / Investitionen in zusätzliches Personal für maximale Kundennähe / Neue Filiale in der Region geplant / Dichteres Service- und Vertriebsnetz

Heilbronn, 12.12.2022



Das Traditionsunternehmen Eder Landtechnik als Teil der in Süddeutschland fest verwurzelten Eder Familien Holding GmbH & Co. KG übernimmt mit sofortiger Wirkung auch das Gebiet nördlich des Bodensees. Als exklusiver Case IH Vertragspartner erweitert Eder Landtechnik damit seine Präsenz in Baden-Württemberg. Das neu übernommene Gebiet umfasst die Landkreise Tuttlingen, Sigmaringen, Konstanz, Bodenseekreis und Teile des Landkreises Ravensburg.

„Wir sind stolz, unsere Produkt- und Servicephilosophie jetzt auch in dem Gebiet nördlich des Bodensees vertreten zu können. Maximale Kundennähe und Arbeit in der Region für die Menschen in der Region sind seit jeher prägende Leitbilder bei Eder. In einen ersten Schritt werden wir unseren mobilen Service in dem neuen Gebiet mit Investitionen in zusätzliches Personal ausbauen. Zudem planen wir hier auch eine neue Filiale, die nach erfolgter Standortwahl in den kommenden 2 Jahren eröffnet werden soll“, freut sich Gregor Ries, Geschäftsführer der Eder Gruppe.

Noch mehr Kundennähe in einem starken Gebiet

Die Firma Eder ist bereits seit 1964 Partner von Case IH. Weit über den Stammsitz im oberbayerischen Tuntenhausen hinaus ist Eder Landtechnik heute ein kompetenter und geschätzter Ansprechpartner für Landwirte und Lohnunternehmer im Gebiet Süd-Ostbayern und Baden-Württemberg.

„In der Region nördlich des Bodensees werden in jedem Jahr rund 500 Traktoren >50 PS zugelassen. Wir freuen wir uns sehr, mit unserem langjährigen Exklusivpartner Eder Landtechnik hier in Süddeutschland nun noch dichter an den Kunden agieren und diese noch besser betreuen zu können. Mit der Firma Egler als exklusiven Steyr-Partner und der Eder Landtechnik für Case IH werden wir nun in der Region mit zwei erfahrenen Partnern, die sich jeweils auf eine Marke konzentrieren, vertreten sein.“ sagt Marc-Peter Bormann, Business Director Case IH & Steyr Deutschland.

PRESS RELEASE

Auf dem Foto von links nach rechts:

Josef Lechner (Verkaufsleiter Eder Landtechnik), Christian Gruber (Geschäftsleiter Eder Landtechnik und Kommunaltechnik), Gregor Ries (Geschäftsführer Eder Gruppe), Marc-Peter Bormann (Business Director Case IH Deutschland), Bernhard Kerscher (Gebietsverkaufsleiter Case IH), Dr. Felix Schier (Händlernetzentwicklung Case IH)

Pressemeldungen und -bilder finden Sie online unter <http://mediacentre.caseiheurope.com/>.

Professionelle Anwender setzen auf Innovation und die mehr als 180-jährige Tradition und Erfahrung von Case IH. Ein breites Angebot an leistungsstarken Traktoren und Erntemaschinen und der erstklassige Service sowie die Performance-Lösungen des weltweiten Händlernetzes sorgen dafür, dass Landwirte auch im 21. Jahrhundert produktiv und effizient arbeiten können. Weitere Informationen über die Produkte und Dienstleistungen von Case IH finden Sie online unter www.caseih.com.

Case IH ist eine Marke von CNH Industrial N. V., einem weltweit führenden Hersteller von Investitionsgütern, der an der New Yorker Börse (NYSE: CNHI) und am Mercato Telematico Azionario der italienischen Börse (MI: CNHI) gelistet ist. Weitere Informationen über CNH Industrial finden Sie online unter www.cnhindustrial.com.

Abdruck honorarfrei, Beleg erbeten!

Für weitere Informationen wenden Sie sich an:

Alfred Guth

Tel.: +49 7131 64 49-4 06

Email: alfred.guth@caseih.com

www.caseih.com



[CASE IH Media Center](#)



www.caseih.com



www.facebook.com



www.youtube.com